

Tags: Marknad vs Sälj : uppgörelsen - Scener ur ett företags verklighet bok pdf svenska; Marknad vs Sälj : uppgörelsen - Scener ur ett företags verklighet epub books download; Marknad vs Sälj : uppgörelsen - Scener ur ett företags verklighet MOBI download; Marknad vs Sälj : uppgörelsen - Scener ur ett företags verklighet e-bok apple; Marknad vs Sälj : uppgörelsen - Scener ur ett företags verklighet las online bok; Marknad vs Sälj : uppgörelsen - Scener ur ett företags verklighet ladda ner pdf e-bok

---

## Marknad vs Sälj : uppgörelsen - Scener ur ett företags verklighet PDF E-BOK

Tove Jansson



Författare: Tove Jansson  
ISBN-10: 9789187905261  
Språk: Svenska  
Filstorlek: 1195 KB

## BESKRIVNING

Marknadschefen Robin och försäljningschefen Kaj går ständigt i clinch med varandra, men företagets vd Andrea har fått nog. Konflikten hotar företagets lönsamhet. De vattentäta skotten mellan sälj och marknad måste bort. Möt Powersoft, ett vanligt företag någonstans i Sverige. Precis som i många andra verksamheter finns där en marknadsavdelning och en försäljningsavdelning som tycks agera i olika universum, trots att de har samma övergripande mål. Känner du igen dig? Då är det här boken för dig. "Marknad vs Sälj: Uppgörelsen" är en fiktiv berättelse inspirerad av verkliga händelser. Vi får följa den eskalerande konflikten mellan marknadschefen och försäljningschefen och hur de tillsammans med företagets vd väljer att hantera situationen. Boken innehåller många tips, idéer och praktiska modeller för att tydliggöra respektive avdelnings roll och öka lönsamheten genom ett mer fruktbart samarbete mellan marknad och sälj. Christina Varenius arbetade under många år med att bygga varumärket Absolut Vodka. Hjälper idag mindre företag att bygga och vårda sina varumärken samt utbildar inom marknadsföring och varumärkesbyggnad. Joakim Harping har lång erfarenhet från ledande befattningar på bl.a. Svenska Dagbladet, Compass Group och Aftonbladet. Är idag konsult, författare, föreläsare och utbildare inom ledarskap, försäljning, inköp och marknadsföring. Ulrika Sandborg har 25 års erfarenhet som säljare, försäljningschef och verkställande direktör. Idag utbildar hon inom försäljning och presentationsteknik samt leder workshops inom affärsmannaskap och kommunikation.

## VAD SÄGER GOOGLE OM DEN HÄR BOKEN?

### **Marknad vs Sälj: uppgörelsen - Scener ur ett företags verklighet ...**

Kelkoo hjälper dig hitta de bästa erbjudandena för Sälja böcker. Jämför pris på Böcker och blad från tusentals webbutiker och se till att du gör en bra affär!

### **Marknad vs Sälj: Uppgårelsen - Scener ur ett företags verklighet ...**

Pris: 225,-. fleksibind, 2016. Sendes innen 1-3 virkedager.. Kjøp boken Marknad vs Sälj : uppgörelsen - Scener ur ett företags verklighet av Christina Varenius ...

### **Vinnaren i vår tävling på BegBil- 16 utsedd! - Bilvision**

Uppgårelsen Marknad vs Sälj Scener ur ett företags verklighet.

**MARKNAD VS SÄLJ : UPPGÖRELSEN - SCENER UR ETT FÖRETAGS VERKLIGHET**

**LÄS MER**